

# FACTS

Test- und Wirtschaftsmagazin für das moderne Büro

## DMS VON DER STANGE

Ein teurer Fehlkauf!





# Kompetenz auf allen Ebenen

Mit einem Nähmaschinenladen fing alles an. Mit ihm machte sich 1908 der 28-jährige Schäfersohn Hermann Corsmann selbstständig. Rasch erweiterte der junge Mann sein Themenfeld und setzte mit einer Autowerkstatt auf Technik und Mobilität. Das machte Corsmann so gut, dass die Adam Opel AG auf ihn aufmerksam wurde und ihn zum exklusiven Opel-Vertreter in Herford ernannte.

**H**eute, 100 Jahre später, ist die Corsmann-Gruppe, die 1988, damals aus 2 Filialen in Herford und Löhne bestehend, an Rainer Metz verkauft wurde, Teil der MAG Autowelt. Das Unternehmen, das mit 57 Handelsbetrieben an 34 Standorten knapp über 1.200 Mitarbeiter beschäftigt, verkauft als Mehrmarken-Unternehmen mit 15 Marken im Angebot jedes Jahr über 25.000 Fahr-

zeuge. Der Umsatz wird mit 400 Millionen Euro angegeben. MAG ist einer der stärksten Partner der Marken Opel und Hyundai, sowie bedeutender Partner von Marken wie VW, Audi oder Kia und einigen anderen mehr.

## STARKE PARTNER

Auch in Sachen Bürokommunikation setzt MAG auf starke Partner: Mithilfe des Bielefelder UTAX-Vertragshändlers CLS faxen & kopieren,

Produkten aus dem Hause UTAX sowie dem Dokumentenmanagementsystem DOCUMENTS4WORK der UTAX DocForms GmbH wurde auch in der Verwaltung auf modernste Technik umgestellt. Mehr als 300 einheitliche UTAX-Systeme, vom kleinen Drucker bis hin zum Multifunktionssystem, hat CLS mittlerweile in den Häusern der MAG Autowelt implementiert. Darüber hinaus konnte der Bielefelder Fachhändler mit dem Vertriebskonzept UTAX CONSULTING seinem



**EINE GANZE MENGE:**  
Die MAG-Autowelt besteht mittlerweile aus 34 Standorten, an denen bis zu 25.000 Fahrzeuge im Jahr verkauft werden.

**MASSGESCHNEIDERT:**  
DOKUMENTS4WORK soll effiziente und damit erfolgreiche Geschäftsprozesse ermöglichen.

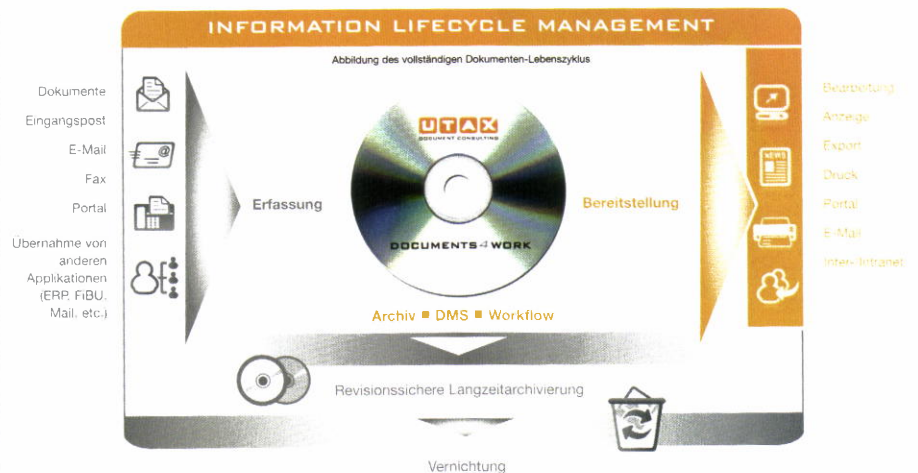
langjährigen Kunden ein enormes Einsparpotenzial generieren. Berücksichtigt wurden neben den Kosten natürlich auch die Bedienerfreundlichkeit, Serviceintervalle und Umweltaspekte. „Das Einsparpotenzial liegt zwischen 10 und 25 Prozent im Vergleich zu den bisherigen Output-Kosten“, verrät Elmar Mersch, EDV-Beauftragter von MAG.

Mit der DMS-Software DOCUMENTS4WORK, die CLS bei Corsmann in Herford und Minden installiert hat, wird jede Art von Masendaten erfasst, egal ob elektronisch oder in Papierform. Der Dokumentenfluss lässt sich strukturieren und ordnen und es wird für eine revisionssichere Langzeitarchivierung gesorgt. Alle Inhalte und Informationen werden unabhängig von Zeit und Ort unternehmensweit griffbereit gehalten. Corsmann erfasst und speichert mit DOCUMENTS4WORK alle eingehenden und ausgehenden Dokumente. Langes Suchen, Datenverlust und Papierflut

## INFO

Die CLS faxen & kopieren Vertriebs GmbH in Bielefeld ist autorisierter UTAX-Vertrags-händler und seit vielen Jahren im Markt etabliert. Am Hauptsitz in Bielefeld befinden sich Verwaltung, Support und Technik sowie der Vertrieb. CLS gewährleistet einen bundesweiten Service und bietet Unternehmen in Sachen Druckmanagement eine intensive Kostenanalyse unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher Faktoren. Das Ziel: die Kosten zu reduzieren und die Systemwelt des Kunden zu optimieren. Die Bereiche Accounting (Kostenstellenverwaltung), Workflow und digitales Formularmanagement gehören ebenfalls zum Produktportfolio.

Weitere Informationen unter 0521 / 986 19-0.



in überquellenden Archivregalen gehören somit der Vergangenheit an.

## VIELE VORTEILE

Durch den so genannten „formularlosen Druck“, bei dem die Systeme die Dokumentenart selbstständig erkennen, kann an allen Standorten nun jedes Formular ausgedruckt werden. Dadurch konnten die alten Nadel-drucker, die jeweils verschiedene Formulare verarbeiten mussten, gegen neue und effizientere Laserdrucksysteme ausgetauscht werden. Der Vorteil: Ob Auftrag, Rechnung oder Finanzierungsantrag, ob mit Markenlogo von Opel, Volkswagen oder Mercedes, mit AGB oder ohne – die Systeme können die kompletten Daten von Formular zu Formular kombinieren und alle variablen Druckdaten wie Namen, Adresse oder Sonderausstattungs-wünsche automatisch korrekt einfügen. Dabei ist auch die formatierte Voransicht von ausgehenden Dokumenten am Bildschirm

möglich, für die Firma Corsmann ein entscheidendes Kriterium.

DOCUMENTS4WORK ist auf der einen Seite ein elektronisches Archivsystem zur revisions-sicheren Ablage von Dokumenten, auf der anderen Seite aber auch ein entscheidender Faktor für die Optimierung des Workflows in den Abteilungen. Bei MAG Corsmann können die Mitarbeiter Entscheidungen nun sehr schnell treffen, da sich alle notwendigen Informationen auf Knopfdruck abrufen lassen. Gleichzeitig werden die handels- und steuerrechtlichen Vorschriften für die kaufmännische Belegarchivierung erfüllt. „Über die sehr guten Produkte von UTAX und UTAX DocForms hinaus ist auch der Service für die MAG-Autohäuser besonders komfortabel“, sagt CLS-Geschäftsführer Martin Schiller. „Der Kunde bekommt quasi alles aus einer Hand, kann Kosten sparend und mit festen Raten kalkulieren. Ein weiterer Vorteil: CLS betreut alle MAG-Händler, von Braunschweig bis Frankfurt.“

Klaus Leifeld ■